



PER-ANDERS MELIN, IT-CHEF PÅ HSB GÖTEBORG

## ”Nu skapar vi det digitala styrelserummet.”



Middagen är undanplockad, barnen nattade och tröttheten efter en lång dag på jobbet gör sig påmind. Då är det dags för nästa arbetspass – in i styrelserummet för att bläddra i pärmar och förbereda nästa bostadsrättsföreningsmöte. Så ser vardagen ut för många styrelseledamöter i svenska bostadsrättsföreningar. Men hjälp finns att få – via smart webbt teknik.

HSB Göteborg satsar på IT för att underlätta arbetet för sina medlemsföreningar.

– Våra kunder är bostadsrättsföreningarnas styrelser. Vi försöker hjälpa dem att effektivisera sitt arbete, säger Per-Anders Melin, IT-chef på HSB Göteborg.

Sedan tidigare finns ett extranät med funktioner för att utbyta information, lägga upp ekonomiska rapporter, hantera leverantörs-

fakturor med mera. Men i höstas dök en ny tjänst upp – Digitalt styrelserum.

– Tanken är att så långt det är möjligt digitalisera hela styrelsearbetet. I stället för att ta del av pappersbaserade protokoll, beslutsunderlag, offerter och liknande, kan styrelseledamöterna med en Internetansluten dator komma åt materialet i digital form – var de än befinner sig, säger Per-Anders Melin.

**MINSKAD RISK GÖRA FEL.** När stor del av pappershanteringen kring budget, bokslut och årsstämmor digitaliseras, minskar också risken för fel. Tidigare skickades ofta blanketter fram och tillbaka mellan handläggare och bostadsrättsförening för att komplettera uppgifter.

– Med digitala arbetsprocesser går det inte att skicka in ofullständiga blanketter. Alla fälten måste vara ifyllda innan sändningen accepteras. Det finns en mängd sådana ärendeflöden som effektiviserar arbetet.

Vid årsskiftet hade ett 60-tal av HSB Göteborgs drygt 260 medlemsföreningar anslutit sig till Digitalt styrelserum, som bygger på Microsoft SharePoint och Per-Anders Melin framhåller att reaktionerna hittills har varit väldigt positiva.

– Datorvanan bland användarna varierar, så vår utgångspunkt var att systemet skulle vara enkelt och intuitivt att använda. Och resultatet blev ännu bättre än vi hade föreställt oss.

**ENORMT INTRESSE.** Per-Anders Melin ser redan projektet som en lyckad investering.

– Vi har totalt lagt ner cirka 2,5 miljoner kronor, och räknar med en återbetalningstid på knappt tre år. Dessutom är vi tre regionföreningar som delar på investeringen. Och det finns ett enormt intresse för lösningen även i andra delar av landet.

Läs hela kundcasen på [www.microsoft.se/business](http://www.microsoft.se/business)

## STRATITEQ

**OM STRATITEQ.** Stratiteq är affärs- och IT-konsulterna som utmanar dina behov och ser till att du får de lösningar du behöver. Integrerade lösningar inom CRM, beslutsstöd och portaler som öppnar nya vägar för kommunikation och utvecklar din affär.

**KONTAKT:** Ulf Davidson (kundansvarig), [ulf.davidson@stratiteq.com](mailto:ulf.davidson@stratiteq.com), [www.stratiteq.com](http://www.stratiteq.com)



**OM HSB GÖTEBORG.** Över 56 000 medlemmar i drygt 260 bostadsrättsföreningar ingår i HSB Göteborg, som är en bostadskooperativ regionförening. HSB arbetar med bosparande, byggande och förvaltning. Regionföreningen i Göteborg har cirka 300 anställda. Omsättningen 2008 var 716 miljoner kronor.

**KONTAKT:** Per-Anders Melin (IT-chef) [per-anders.melin@gbg.hsb.se](mailto:per-anders.melin@gbg.hsb.se), [www.hsb.se](http://www.hsb.se)

